

ドクターネイル爪革命 最先端フットケア

医師や介護関係者も認める必要性を持つ、子供から高齢者まで対応可能な次世代型フットケア。



所属団体 一般社団法人 国際コメディカルアンドヘルスケア協会
一般社団法人 日本フットケア足病医学会(賛助会員)
登録商標 シックネイルケア® シックフットケア®



ドクターネイル爪革命さいたま院長
順天堂足の疾患センター非常勤

足のクリニック理事長

ドクターネイル爪革命 甲斐総院長

ご挨拶

フットケアビジネスに興味をお持ちの皆さまへ。「新しいことに挑戦したいけれど、資金面が不安…」

「フットケアに興味はあるけれど、一歩踏み出せない…」そんな想いを抱えている方々を、私たちはこれまで数多く見てきました。

日本のフットケア文化をさらに広め、より多くの方が健康で快適な生活を送れるようにその思いから、ドクターネイル爪革命は全国で50名の特別支援枠を設けました。

初めての挑戦には、不安がつきものです。そこで、**月額77,000円(税込)**という定額プランを導入し、1年間のトライアル期間を設けることで、

リスクを最小限に抑えながら安心してビジネスをスタートできる環境を整えました。

このプランでは、フットケアの技術指導、医療講習・専門医との連携・機材の提供、ホームページ制作、マーケティング支援、運営サポートまで、開業後もしっかりとサポートいたします。

「やってみたい」その気持ちを、確実な一歩へ。あなたの新しい挑戦を、私たちが全力で支えます。



ドクターネイル爪革命 創業者 飯田正人

資料請求の皆様へ

1. ドクターネイル爪革命とは…

ドクターネイル爪革命は、日本最大規模のフットケアフランチャイズとして、爪や足のケアを専門とするサービスを展開しています。医療機関とも連携し、巻き爪の改善、角質除去、爪トラブル解消をサポートするだけでなく、距骨調整や外反母趾テーピングといった高度なフットケア技術を提供。痛みや不調の根本的な改善を目指し、足元の健康を総合的に支援しています。さらに、最新のフットケア機器や革新的な施術方法を導入することで、より効果的なケアを実現し、顧客満足度の向上に努めています。

また、加盟店には継続的な教育プログラムや業界の最新情報を提供し、市場の変化に柔軟に対応できる体制を構築。長期的な成功を目指すためのサポートを惜しみなく提供しています。ドクターネイル爪革命は、フットケアビジネスにおける理想的なパートナーとして、加盟店の成長と安定を全力でバックアップします。

ドクターネイル爪革命 総院長 甲斐充



※ 通常加盟募集

加盟費用一括支払いプラン

1,936,000円をご用意いただきます。

ロイヤリティ38,500円(税込)

・ 通常募集 加盟費用一括支払いプラン:

1,936,000円(税込)を一括でご用意いただくことで、スムーズな開業が可能です。ロイヤリティは月額38,500円(税込)で、安定した経営をサポートします。また、一括支払いにより長期的な費用負担を軽減し、開業後の利益を最大化できるメリットがあります。さらに、このプランでは追加の金融負担なく、すぐに収益化を目指すことができ、資金計画を明確に立てることが可能です。

低資金で開業可能:初期投資を抑えたビジネスモデル

①定額プラン:初期投資0円 特別支援枠

① 定額プラン:初期投資0円 特別支援枠

2025年3月開始全国50枠で定員になり次第終

月額77,000円(税込)で開業可能 1年更新 ロイヤリティ込みで、手軽にスタートできる

※ 定額プラン:説明

ロイヤリティも含まれており、追加の費用負担なく運営をスタートできます。

さらに、フランチャイズ本部による継続的なサポート

体制が整っており、集客支援や定期的な研修を通じてスムーズな運営が可能です。

施術技術だけでなく、接客スキルや経営ノウハウの習得を

サポートするプログラムも用意されており、長期的に安定した経営を実現できる

体制が整っています。

加盟金研修費ロイヤリティ
全て77,000円含まれています
月額定額プラン誕生

②初期セットプラン

② 初期セットプラン:

198,000円(税込)の初期セットを購入

それ以外の費用を全額分割72回支払

ロイヤリティと合わせて**月額63,880円(税込)**で開業可能 柔軟な支払いプランで負担を軽減

※ 初期セットプラン:説明

198,000円(税込)の初期セットを購入し、それ以外の費用を全額分割払いにする柔軟な支払いプランを用意。

ロイヤリティを含めた月額63,880円(税込)で運営可能。開業に必要な機材・

施術道具に加え、初期の集客支援やマーケティング施策も含まれており、

リスクを抑えながら確実にビジネスを軌道に乗せることができます。また、経営面の

サポート体制も整っており、未経験の方でも安心して事業運営ができるよう全面的にバックアップします。

**加盟金研修費ロイヤリティ
全て含まれています月額63,880円プラン**

③加盟金分割プラン

③ 加盟金分割プラン:

初期セットと研修費と合わせて726000円をご用意できる方

加盟金1,210,000円(税込)を分割払72回支払 可能

ロイヤリティと合わせて**月額55,822円(税込)**で開業可能

低リスクでしっかりとした開業をサポート

加盟金分割プラン:初期セットと研修費を含めた726,000円を準備できる方を対象に、加盟金1,210,000円(税込)を最大72回の分割払いにするプランを用意。ロイヤリティを含めた月額55,822円(税込)で開業可能。分割払いを活用することで、初期投資の負担を軽減しながら、安定した事業運営を実現できます。また、開業後も売上向上のための集客サポートや定期的な研修が充実しており、未経験の方でも安心してスタートできる環境を整えています。さらに、独自のマーケティング支援プログラムや、地域ごとのライングループを活用した集客戦略も提供し、加盟店の成功を強力にバックアップします。

**加盟金研修費ロイヤリティ
全て含まれています月額55,822円プラン**



加盟後の研修・サポート内容

全て無料
研修

- **技術研修:** 基本的な施術技術を習得し、専門的なフットケア技術を学ぶ。独自マシンの操作方法も身につけ、実践的なスキルを向上させる。
距骨調整・外反母趾テーピング研修: 足の骨格バランスを整える技術や、外反母趾の改善に特化したテーピング技術を習得。
正しい歩行や姿勢の指導方法も学び、施術の幅を広げることでお客様の足の健康を総合的にサポートする。
- **経営研修:** フットケアビジネスの成功に必要な集客・運営・接客のノウハウを提供。実際の成功事例をもとに、売上向上のためのマーケティング戦略や効果的な顧客対応の方法を学び、安定した経営基盤を築くためのスキルを強化する。
- **開業サポート:** 店舗準備や備品購入のアドバイスを実施し、スムーズな開業をサポート。物件選びや内装計画、必要機材の選定、施術スペースのレイアウトなど、具体的な開業準備のポイントを丁寧に指導。
- **継続的なフォロー:** 定期的な勉強会や個別サポートを実施し、最新技術や施術ノウハウのアップデートを提供。
経営相談や実践的なフィードバックを受けながら、確実にスキルを向上できる環境を整えています。
- **医療連携:** 医療講習会への参加を通じて、最新の医療知識やフットケアの専門技術を学ぶことができます。
また、医療機関との連携により、適切なアドバイスや施術が可能となり、お客様への安心感を提供できます。

加盟までの流れ



- **資料請求・お問い合わせ**
 - 加盟に関する詳細な資料をお送りします。資料には、フランチャイズの特徴、サポート体制、初期費用の詳細、成功事例などが含まれています。
 - 資料をもとに、ビジネスモデルやサポート内容を具体的に確認し、ご自身の目標や希望する働き方に適しているかを検討できます。
 - お電話やメールでのお問い合わせも可能です。ご不明な点がございましたら、お気軽にご相談ください。
- **個別相談・説明会**
 - 専門スタッフや創業者が加盟希望者の疑問に丁寧にお答えし、事業の詳細や開業後のサポート内容について詳しくご説明します。
 - 事業の将来性や収益モデルについて、実際の成功事例や市場動向を交えながら詳しく説明。収益構造や初期投資の回収期間、長期的な成長戦略についても具体的なデータを用いて解説します。
 - 実際の施術現場や研修施設を見学できる場合もあります。
- **契約手続き**
 - 加盟条件や契約内容を十分に確認し、不明点を解消した上で正式に加盟契約を締結します。契約締結後、必要書類の提出や開業スケジュールの調整を行います。
 - 必要な書類を提出し、契約締結後に研修日程を決定します。研修内容やスケジュールを事前に確認し、スムーズに受講できるよう準備を進めます。

ドクターネイル爪革命の特徴

他の業界との比較

医療フットケアは病気の治療を目的とし、医療機関で実施。

ネイルサロンは美容目的で、健康な爪への装飾が中心。

ドクターネイル爪革命は健康維持とトラブル改善を目的とした専門技術を提供

項目	医療フットケア	ネイルサロン	ドクターネイル爪革命
目的	足の病気・疾患治療	美容・ネイルアート	足と爪の健康維持・トラブルケア
施術者	医師・看護師	ネイリスト	医療連携・専門研修を受けた技術者
施術内容	手術・治療	ジェル・マニキュア	スプレー式マシンを用いたケア
料金体系	保険適用	3,000円～	8,800円前後
痛みの有無	あり(切除など)	なし	なし(痛みを伴わない施術)
施術時間	30分～1時間	1時間前後	30分～70分
対象年齢	高齢者・病気患者	若年層	全年齢対応
開業形態	医療機関のみ	個人・少チェーン展開	全国175拠点フランチャイズ展開

一人の施術者が80万円の売上目標を達成するために必要な顧客数を計算します。

計算手順

1. 客単価(1回あたりの料金): 8,800円 売上目標: 800,000円
2. 必要な施術回数:
3. $800,000 \div 8,800 = 90.9$ 回 $800,000 \text{円} \div 8,800 = 90.9$ 回 $800,000 \div 8,800 = 90.9$ 回よって約91回の施術が必要。
4. リピート率95%以上、1.2か月に一度来店
 1. 1人の顧客が1.2か月ごと(約36日に1回)に来店
 2. 1か月間で1人の顧客が0.83回(1/1.2)来店する
 3. 1人の顧客が月に提供する売上: $8,800 \times 0.83 = 7,304$ 円 $8,800 \times 0.83 = 7,304$ 円
 4. 必要な総売上 800,000円を達成するための顧客数:
 $800,000 \div 7,304 = 109.5$ 人 $800,000 \text{円} \div 7,304 = 109.5$ 人
5. 結論
 - 一人の施術者が月に80万円の売上を達成するためには、約110人の顧客が必要です。
 - リピート率が95%超えなので、一度獲得した顧客のほとんどが継続的に来店するため、安定した売上が見込めるビジネスモデルとなります

売り達成の為の顧客計算

	項目	数値
1	客単価	8,800円
2	売上目標	800,000円
3	必要施術回数	91回
4	リピート頻度	1.2か月に1回
5	1人あたり月来店回数	0.83回
6	1人あたり月売上	7,304円
7	必要顧客数	110人

収支シミュレーションをお伝えます (開業1ヶ月目～6ヶ月目)

- 開業後、軌道に乗るまでの6ヶ月間の収支シミュレーションを以下に示します。
初月の売上を15万円とし、そこから徐々に売上が増加する想定で計算します。
- 1ヶ月あたりの固定費
- 家賃:65,000円
- 備品・水道光熱費:35,000円
- ロイヤリティ&加盟金返済:55,822円
- 合計固定費:155,822円

将来自分の店を持つために



分析とポイントお知らせします

1. 1ヶ月目は赤字:

1. 売上が固定費を下回るため、約5,822円の赤字を見込む。
2. 初期集客に注力し、安定した顧客確保が必要。

2. 2ヶ月目で黒字転換:

1. 売上が25万円を超えることで、固定費をカバーし9.4万円の黒字。
2. リピート顧客の確保が成長のカギ。

3. 3ヶ月目以降は安定成長:

1. 3ヶ月目で40万円の売上を達成し、24.4万円の利益に。
2. 以降、売上が増加し、6ヶ月目には64.4万円の利益を見込む。

4. 6ヶ月目で目標売上80万円達成:

1. 施術者が安定して顧客を確保できる状態に。
2. これ以降は更なる売上拡大が可能。

- 1ヶ月目の赤字は小さいため、早期の黒字化が可能。
- 2ヶ月目で黒字転換し、安定した成長軌道に入る。
- 6ヶ月目で売上80万円達成、以降はさらに利益が増加。
- リピート顧客がビジネスの安定に貢献し、長期的な成長が期待できる。
- このシミュレーションを基に、開業時の資金計画や集客戦略を立てることで、スムーズな事業運営が可能となります。

売上シミュレーション

月数	売上	固定費	収支(利益)
1ヶ月目	150,000円	155,822円	-5,822円(赤字)
2ヶ月目	250,000円	155,822円	94,178円(黒字転換)
3ヶ月目	400,000円	155,822円	244,178円
4ヶ月目	550,000円	155,822円	394,178円
5ヶ月目	700,000円	155,822円	544,178円
6ヶ月目	800,000円	155,822円	644,178円

アンケート調査は驚きの89%
ドクターネイル爪革命を利用したいと回答。



調査方法:インターネット調査
調査期間:2022年7月26日~27日
調査対象:医師1011名
対象選定方法:アンケートを基に所定の条件に合致する対象者を抽出
アンケートモニター提供元:ゼネラルリサーチ



調査方法:インターネット調査
調査期間:2022年7月26日~28日
調査対象:介護施設従事者1009名
対象選定方法:アンケートを基に所定の条件に合致する対象者を抽出
アンケートモニター提供元:ゼネラルリサーチ

全国に広がる研修センターと強力なネットワークシステム



- ドクターネイル爪革命は、全国各地に研修センターを設置し、加盟店オーナーが効率的に学べる環境を整えています。
各センターでは、現役の有力加盟店オーナーが直接指導を行い、実践的なスキルや経営ノウハウを習得することが可能です。
また、フランチャイズ全体のネットワークシステムを活用し、成功事例の共有や最新の業界情報の提供を行っています。
オンライン研修やリアルタイムでのサポート体制も整っており、どの地域の加盟店でも常に最新の技術と経営戦略を学びながら 成長できる環境を提供しています。
- **技術研修**: 施術技術を基礎から習得
- **距骨調整・外反母趾テーピング研修**: 専門技術を習得
- **経営研修**: 集客・運営・接客のノウハウ提供
- **開業サポート**: 店舗準備・備品購入のアドバイス
- **継続的なフォロー**: 定期的な勉強会やサポート体制

研修センターのご案内 詳しくはお問合せください

総本店以外の研修センターの講師は、全て加盟店の中で優れた実績を持ち、専門知識と指導力を兼ね備えたオーナーが担当しています。これにより、現場で培ったノウハウや成功事例を直接学ぶことができ、実践的なスキルを短期間で身につけることが可能です。また、講師陣は最新のフットケア技術や市場トレンドを常にアップデートし、研修を通じて加盟店が競争力を維持できるよう支援しています。

- 川崎総本店 講師 甲斐 中澤
- 北海道 旭川店 講師 荒川
- 東京 東中野店 講師 大久保
- さいたま さいたま店 講師 栗原
- 神奈川横浜港北店 講師 斉藤
- 大阪府 Sieg大阪店 講師 文野
- 三重県鈴鹿店 講師 前川
- 富山 富山店 講師 山田
- 九州 北九州店 講師 石田 [宿泊施設あり]
- 詳しくはお問い合わせください 044-201-2918





専門技術とスプレー式 マシンの研修概要

- 1. 専門知識と座学研修
 - 期間: 3日間(動画とテキストを使用)
 - 試験: 70点以上で合格。合格率90%以上。
 - ポイント: テキストの事前熟読がおすすめ。
- 2. 実技研修
 - 期間: 12日間
 - 内容: 肥厚爪、胼胝(タコ)、魚の目、巻き爪、角質ケア、浮腫などの技術を習得。
 - 試験: 施術、接客態度、誘導スキルを含め70点以上が合格ライン。
 - アフターフォロー: 卒業後も不安な技術は無料で再講習可能。

商標登録と新サービス足シャンケア

ドクターネイル爪革命が提供する以下のケアはすべて商標登録され守られています。

- 足スクラブ®ケア
- 足シャン®ケア
- 泡洗足®ケア
- 足パラフィン®ケア
- 奇跡のフットケア®
- 美容フットケア®他多数



アンケートモニター提供元：ゼネラルリサーチ
調査期間：2019年1月25日～29日
調査方法：インターネット調査
調査概要：フットケアサービス10社を対象にした
サイト比較イメージ調査
調査対象：全国の20代～50代の男女1252名



アンケートモニター提供元：ゼネラルリサーチ
調査期間：2019年1月25日～29日
調査方法：インターネット調査
調査概要：フットケアサービス10社を対象にした
サイト比較イメージ調査
調査対象：全国の20代～50代の男女1252名

2025年導入の新サービス

- 100万本の超極細毛ブラシとマクロの泡を使用し、足の角質や気になるにおいを効果的に改善する
「美容フットケア®」。
- 美容フットケア®では、リラックス効果とともに、高齢者や足トラブルの多い方々へのケアが可能です。



**薬局や歯科から地域の健康を足元を支える！
フットケア連携・協力店 募集！ウイング調剤薬局18か所と業務提携**



足のお悩み相談窓口
フットケア情報館®



寝たきり認知予防



紹介
可能

業務委託契約締結

**木下の介護本部143施設
長谷工施工シニアウェルデザイン
他施設300以上導入**

「未来のために！全国の足と健康を守る」
 「ドクターネイル爪革命は医学会のトップと連携し、より確かなフットケアへ挑戦する！」



順天堂大学教授
足の疾患センター長



足のクリニック
表参道 理事長



爪と皮膚の診療所院長
定期研修依頼



北海道
時計台記念病院
形成外科の先生方と
足をどのように守っていけば良い
か相談させていただきました

未開拓エリアのパイオニア求む！
 今なら《特別サポート》付き！

「全国の足と健康を守る、未来のための挑戦！」

医療介護従事関係限定

加盟金
免除

無料
支給

集客サポート:フットケア専門冊子の発行

2024年からスタートしたフットケア専門冊子の無償提供しています

ドクターネイル爪革命では、加盟店の集客を支援するため、フットケア専門冊子
年間2回無料発行加盟店に無料送付しています。

冊子の特徴 カラー ページ数:16~28ページ

専門医師や専門知識的な情報や施術の魅力に掲載し、お客様の悩みに対応。

加盟店への集客を促進。

利用者の関心を引きつけ、信頼感を高めるツールとして活用されています。



ドクターネイル爪革命は全国175拠点のフットケアフランチャイズ

POST北九州店2024年10月開業

POST札幌店2024年12月開業

東京蓮沼店2024年4月開業



NHKなどのメディア取材多数

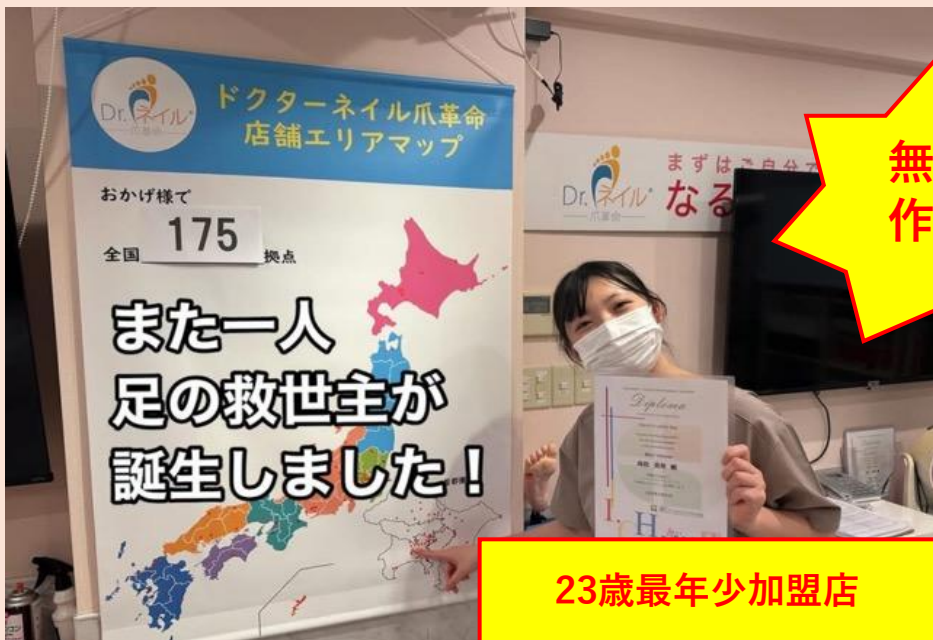
検索ワードランキング

ドクターネイル爪革命

肥厚爪ケア
第1位

巻き爪ケア
第1位

魚の目ケア
第1位

無償
作成

あなたのビジネスを支える、オリジナルホームページを無料提供！
加盟研修修了後、あなた専用のホームページを無償でご提供いたします。

フットケアビジネスに必要な情報を分かりやすく掲載し、集客・信頼性の向上をサポート。

- ✓ 見やすく、使いやすいデザイン
- ✓ スマホ対応でいつでもアクセス可能
- ✓ 検索エンジン対策（SEO）を施し、多くのお客様にリーチ
- ✓ 予約・問い合わせ機能付きでスムーズな運営を実現

あなたのフットケアビジネスを加速させるホームページを、ぜひ活用してください！ 🚀

独自に進化した知識と日本人の繊細な技術を生かした

足と足爪の専門サロン



SALON

店舗情報

ドクターネイル爪革命 福岡けやき通り店



足爪ケア専門店の九州1号店

2015年8月1日、九州1号店として『足のトラブル119番』足と足爪ケア専門店、福岡市でドクターネイル爪革命福岡けやき通り店をオープンいたしました。これもご協力いただいております皆さまのおかげでございます。心より感謝申し上げます。



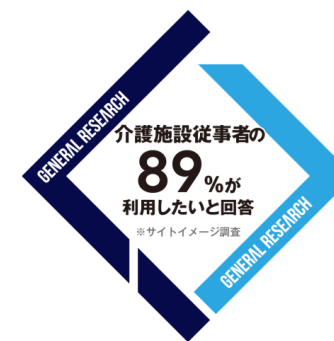
私たちは、足に無関心だった日本の皆さまへ、健康には今の時代に予防とケアの必要性を当たり前の習慣へ変化させるため、福岡市中央区赤坂で日々奮闘しております。

信頼という証

- 検索結果での高評価
- 「肥厚爪ケア」「魚の目ケア」「巻き爪ケア」などの検索ワードで、GoogleやYahoo!で検索すると、当社のサービスが上位に表示される実績があります。これは、多くの利用者から高い評価を得ている証拠であり、フットケア市場における強いブランド力を示しています。ぜひ、ご自身で検索して、その確かな実績をご確認ください。この順位が信頼の証です。



調査方法:インターネット調査
調査期間:2022年7月26日~27日
調査対象:医師1011名
対象選定方法:アンケートを基に所定の条件に合致する対象者を抽出
アンケートモニター提供元:ゼネラルリサーチ



調査方法:インターネット調査
調査期間:2022年7月26日~28日
調査対象:介護施設従事者1009名
対象選定方法:アンケートを基に所定の条件に合致する対象者を抽出
アンケートモニター提供元:ゼネラルリサーチ

よくある質問1



・未経験でも開業できますか？

・A: はい、充実した研修と手厚いサポートが整っており、未経験の方でも安心して開業できます。

・技術指導だけでなく、経営ノウハウや集客戦略についても学べる環境が整っており、開業後の継続的な成長を支援します。また、フランチャイズ本部では、施術場所として提携している施設を紹介することもあり、スムーズに事業を開始できるようサポートしています。

・資金がありません。借りるあてもありませんが、加盟は可能ですか？

・A: はい、可能です。資金がない場合でも、まずは働きながらスキルを習得し、安定した収入を得た上で加盟を目指す道があります。

分割72回払いプランや定額プランを活用することで、初期費用の負担を軽減しながら開業することも可能です。フランチャイズ本部の支援を活用し、最適なステップを一緒に考えることもできますので、お気軽にご相談ください。

・研修期間中の宿泊施設はどうなりますか？

・A: 宿泊施設の手配は基本のご自身で行っていただきますが、ご相談には対応いたします。また、北九州の研修センターでは上階に宿泊施設があり、利便性の高い環境で研修を受けることが可能です。

・開業後のサポートはありますか？

・A: はい、定期的な研修や経営支援を行います。

・具体的には、新しい技術の習得や経営戦略の見直しを行うためのオンライン研修や実地研修を定期的で開催し、加盟店が常に最新の知識とスキルを身につけられるようサポートします。また、個別相談や成功事例の共有を通じて、各加盟店の課題に合わせた具体的なアドバイスを提供します。

よくある質問2



・店舗を持たずに出張専門で開業できますか？

・A:可能です。訪問型でのサービス提供もサポートしています。訪問施術は、特に高齢者や外出が困難な方々に対して高い需要があり、地域密着型のサービスとして収益を安定させることができます。また、多くの場合、介護施設や医療機関と提携することで安定した集客が見込めるため効率的な運営が可能です。

・開業した場合、一人施術者としての売上はどれくらい最大で望めますか？

・A:開業2年で年商1,500万円を超えた方がいます。施術スキルや集客方法を適切に活用することで、高い収益を実現することが可能です。さらに、効率的なスケジュール管理やリピーターの獲得戦略を取り入れることで、売上のさらなる向上が見込めます。1席あたり80万から100万円目標売上にするように説明しています。

たくさんの質問がありますが、詳しくは説明会で直接創業者にお聞きください。個別相談も可能ですので、お気軽にご相談ください。また、加盟希望者向けに定期的なオンライン相談会も開催しており、遠方の方でも気軽に質問ができる環境を整えています。



- 会社概要
- フランチャイズ名: ドクターネイル爪革命
- 運営母体: 在宅医療マッサージ株式会社
- 設立: 2003年10月 資本金5000万円
- 所在地: 神奈川県川崎市川崎区堀之内町12-6 2F
- 代表者: 飯田 正人
- 事業内容:
 - フットケア施術の提供 フランチャイズ事業運営
 - 専用スプレー式フットケアマシンの開発・提供
 - 専門技術研修の実施
- 所属団体: 一般社団法人 日本フットケア足病医学会(賛助会員)
一般社団法人 国際コメディカルアンドヘルスケア協会
- 事業の特徴:
 - 医療や介護分野と連携した次世代型フットケア技術
 - 独自開発のスプレー式マシンを活用した高付加価値サービス
 - 加盟店支援のための研修・マーケティングサポート
- お問い合わせ先: 044-201-2918
- FAX 044-201-2914

- メールアドレス: zaitaku@plans-taiyoseki.com
- 公式ウェブサイト: <https://dr-nail.jp>

ドクターネイル爪革命 加盟申込書

申込日: _____年____月____日

お名前(法人名): _____

住所: _____

郵便番号: _____

電話番号: _____

メールアドレス: _____

開業希望地域: _____

開業希望時期: _____年____月頃

支払い方法:

- 一括払い 38,500円(ロイヤリティ)
- 定期プラン77,000円 63,880円 55,822円

•上記費用内訳には毎月のロイヤリティ金額含まれています。

同意事項:

- 加盟費用・契約内容を承諾し、申請いたします。

署名:

